

НОВОСТИ

ЮРИДИЧЕСКИХ ФИРМ

ЮК Jurimex начала сотрудничать с Global Abogados, S.L.P.

ЮК Jurimex подписала соглашение о сотрудничестве с юридической компанией Global Abogados, S.L.P. (Испания, офисы в Барселоне, Мадриде, Аликанте), благодаря которому стороны значительно расширят территорию профессиональной деятельности. В рамках такого сотрудничества компании проведут ряд международных интегрированных проектов, а также будут оказывать взаимную правовую поддержку и координацию при решении задач своих клиентов.

Андрей Горбатенко стал ассоциированным партнером ЮК «Правовой Альянс»

ЮК «Правовой Альянс» рада сообщить о назначении советника **Андрея Горбатенко** на должность ассоциированного партнера.



Андрей ГОРБАТЕНКО

Он также обладает обширным опытом в фармацевтическом, конкурентном, трудовом и договорном праве.

ЮФ «Василь Кисиль и Партнеры» консультирует ОАО «Промсвязьбанк»

Юридическая фирма «Василь Кисиль и Партнеры» выступила юридическим советником российского Промсвязьбанка по вопросам украинского права в связи с заключением с украинской компанией — принципалом договора о предоставлении контргарантии на сумму 1,5 млн фунтов стерлингов в пользу Raiffeisen Bank International AG. В состав группы юристов ЮФ «Василь Кисиль и Партнеры», работавшей над проектом, вошли ведущий юрист **Ксения Островская** и партнер фирмы **Юлия Кирпа**.

ЮФ Sayenko Kharenko — юрсоветник в связи с IPO одного из лидеров на рынке аутсорсинга в области ИТ

Юридическая фирма Sayenko Kharenko выступила юридическим советником UBS, Credit Suisse, J.P. Morgan, VTB Capital и Cowen and Company, совместных букранеров публичного размещения акций компанией Luxoft Holding, Inc, ведущего поставщика ИТ-услуг в странах Центральной и Восточной Европы.

Около 12,5 % акций компании были предложены инвесторам на Нью-Йоркской фондовой бирже по цене 17 долл. США за акцию. В ходе IPO были проданы 4 705 880 акций (включая дополнительные акции), что позволило привлечь около 69,7 млн долл. США. Таким образом, компании Luxoft удалось привлечь 35 млн долл. США. Юридическое сопровождение проекта осуществляли старший юрист **Юрий Драганчук** и юрист **Ольга Коверник** под руководством партнера **Назара Чернявского**.

ТЕХНОЛОГИИ

Эффективность присутствия

Почему юристы не готовы работать в виртуальном офисе

Алексей НАСАДЮК • «Юридическая практика»



Юрфирмы стараются оперативно реагировать на технологические нововведения, но не все новшества находят применение в юридическом бизнесе

Юристы XXI века должны быть открыты новым технологиям, оперативно реагируя на изменения в современном технологичном мире. Что и говорить, если даже в судах постепенно переходят на электронный документооборот, о судебных заседаниях информируют посредством СМС, а сами заседания проводят в режиме видеоконференций.

Юридические фирмы, несмотря на приписываемую им консервативность, также стараются более-менее оперативно реагировать на технологические нововведения, хотя далеко не все модные веяния находят применение в юридическом бизнесе. Так, документооборот и архивы в основном ведутся в электронном формате, практически повсеместно практикуется использование skype-конференций, но идея полностью виртуального, цифрового офиса юрфирмы пока не находит поддержки на постсоветском пространстве.

Вопросы применения ИТ-технологий в работе юридической фирмы и цифровом менеджменте ее офиса обсуждались, в частности, на VIII Форуме юридических фирм стран СНГ, который прошел в конце июня в Киеве и Одессе. Как рассказал **Йохан Ламберс**, партнер бельгийской юрфирмы IUSTICA.BE, работа в безбумажном формате позволила на 30 % сократить административные расходы и расходы на аренду помещения. Фактически расходы фирмы ограничиваются затратами на оплату труда юристов и персонала, а время, которое юрист проводит в офисе, практически полностью оплачивается клиентами. При этом у юристов (в том числе и партнеров) нет собственных рабочих мест. Они могут занять любое свободное место в общем зале и работать там со своим ноутбуком. Отдельные помещения предназначены для конфиденциальных встреч и переговоров с клиентами, а также для совещаний.

Василий Рудомино, старший партнер ЮФ «АЛРУД» (г. Москва, РФ) отметил, что подобная модель (в несколько модифицированном виде) давно применяется в юридических консультациях еще советского образца — отдельный кабинет есть у председателя коллегии, отдельные рабочие места — у нескольких заместителей, а все остальные адвокаты «работают в поле». Но при этом в коллегии отсутствует единая система распределения прибыли, нет информационной системы, в лучшем случае есть библиотека. Для крупной структурированной юридической фирмы подобная организация офиса, по словам г-на Рудомино, пока что неактуальна.

В СНГ, по словам президента RULG-Ukrainian Legal Group **Ирины Палиашвили**, немного другое представление о профессиональной иерархии и престиже. Трудно представить, что у юрфирмы, у юристов СНГ нет своего стола, что управляющий партнер со своим компьютером ходит из одной ком-

наты в другую, подсаживается к группам юристов и вся работа происходит не «в своем углу».

Ольга Ченцова, управляющий партнер ЮФ Aequitas (г. Алматы, Казахстан), рассказала о некоторых психологических аспектах выбора предпочтительной формы организации рабочего места: «Это замечательно, когда есть высокие технологии, которые решают немало проблем. Недавно я читала очень правильную статью по поводу психологии офиса. Когда слишком много открытого пространства, людям неуютно, некомфортно работать. Мне кажется, что наличие собственного стола, каких-то бумаг и, условно говоря, кружки с чаем — это удобно. Я не призываю иметь много бумаг. Но психологически удобнее работать с текстами на бумажном носителе. Работая в открытом пространстве, человек быстрее устает, а когда у него есть личное пространство, есть возможность отвлечься от компьютера — это делает работу более комфортной».

Денис Пучков, председатель совета партнеров АФ «Пучков и Партнеры» (г. Екатеринбург, РФ) обратил внимание на еще один психологический фактор — привычку партнеров юрфирм работать именно в традиционных офисах: «Так нам комфортно контролировать работу юристов».

Таким образом, несмотря на определенный экономический эффект (хотя в наших условиях аренда помещения — далеко не самая главная статья расходов юрфирмы), «виртуальный офис» не рассматривается как оптимальная модель организации юридической фирмы. Безусловно, количество фирм, решившихся на подобный эксперимент, будет увеличиваться, особенно с развитием электронного правительства и повсеместным внедрением электронного документооборота, но не экономические причины будут предопределять этот выбор.

Так, передача части работы на аутсорсинг более дешевым юрфирмам, например региональным (ведь законодательство одно и разницы нет, где будут делать работу), рассматривается как более эффективный способ экономии. А внедрять передовые технологии, «оцифровывать» фирму (от этого все равно никуда не денешься) можно и в условиях традиционной организации ее офиса.

РЕКЛАМА

КОННОВ & СОЗАНОВСКИЙ
АДВОКАТСКАЯ КОНТОРА

FIRST LAW
INTERNATIONAL

**ВАША ЯСНАЯ
ЮРИДИЧЕСКАЯ ПЕРСПЕКТИВА**

<ul style="list-style-type: none"> Авторское право и медиа право Агропромышленное право Банковское и финансовое право Интеллектуальная собственность Коммерческое право и контракты Конкурентное право 	<ul style="list-style-type: none"> Корпоративное право Налоговое право Недвижимость, строительство и земельное право Представительство в судах Слияния и поглощения Трудовое право
--	--

Коннов и Созановский
ул. Шота Руставели, 23, офис 3, г. Киев, 01033, Украина
Телефон: (044) 490-54-00, Факс: (044) 490-54-90
E-mail: info@konnov.com

Web: www.konnov.com

Адвокатская контора «Коннов и Созановский». Регистрационный номер адвокатского объединения: 66. Дата проведения государственной регистрации: 30.08.1994.